

## **Velformuleret og vedholdende tilbudskordinator med vindermentalitet**

Vil din omgangskreds og kolleger beskrive dig med lige netop disse ord? Så kommer du til at være en fisk i vandet i rollen som tilbudskordinator i ELINDCO. Dine naturlige forcer bliver afgørende for forretningens succes på både den korte og lange bane, når du bringer dem i spil i hverdagen i Jyllinge. Hos ELINDCO er det at skrive vindende tilbud en faglighed i sig selv og du bliver bannerfører på lige netop det ansvarsområde.

### **Inden for det første år i rollen, er du en succes, når du:**

- Bruger tid sammen med Salgs- og Markedschefen og dine kolleger i tilbudsteamet. De vil hver især bidrage til din on-boarding, så du forstår ELINDCOs historie, organisering og værdigrundlag.
- Prioriterer tid til at komme rundt i afdelingerne, besøge byggepladser og får hilst på de medarbejdere, som du kommer til at samarbejde tæt med i tilbudsfasen.
- Sætter dig grundigt ind i udbudsmaterialet, så du får en fornemmelse af, hvilke parametre, der er de vigtigste for kunden. Står de ikke direkte i materialet, bruger du din naturlige intuition og erfaring fra byggebranchen til at udarbejde en detaljeret disposition for tilbudsindholdet.
- Udarbejder velformulerede tilbud, hvor det er tydeligt, at du har forstået bygherres ønsker. Både beskrivelser, CV'er mm. står snorlige og fremstår letlæselige. Din ordenssans og dit struktur-gen er ikke til at tage fejl af.
- Forbereder, faciliterer og følger op på opstartsmøder og workshops i forbindelse med totalentrepriser. Her får du en masse gode inputs og pointer med tilbage til tilbudsafdelingen, som du kan anvende i tilbudsbeskrivelserne.
- Agerer ambassadør for ELINDCO og sikrer dig, at samarbejdspartnere oplever jer som en professionel og dedikeret medspiller på projekterne.

Sideløbende med ovenstående indsatser, holder du både CV-biblioteket og ELINDCOs referencer up to date. Med travle kolleger på projekterne, kræver det vedholdenhed og kontinuerlig proaktivitet fra din side.

Efter første år i ELINDCO er det tydeligt for dig, hvilken forskel du har gjort for ELINDCOs projektportefølje. Dine indsatser på tilbudsprojekterne afspejles direkte i flere vundne tilbud – ikke pga. pris, men pga. dit skriftlige materiale. Anerkendelsen giver dig god energi, men med din vindermentalitet vil du mere med forretningen. Du fokuserer derfor fortsat på feedback/rating fra kunderne og bruger tilbagemeldingerne proaktivt til at udvikle din skriftlige kommunikation.

Den stejle læringskurve i år 1, har givet dig det rette fundament for at udvikle og optimere tilbudsprocessen på de større linjer. Du oplever nu, hvordan du selvstændigt agerer sparringspartner for kollegerne, tager initiativ til at starte tilbudsprocesser op og bidrager med inputs til bl.a. teamdannelser på nye leads. Din udvikling i ELINDCO er tydelig og du mærker, hvordan netop dine indsatser og kompetencer værdsættes ikke kun af tilbudsteamet, men af hele virksomheden og samarbejdspartnere.

### **For at lykkes i rollen...**

Har du formentlig allerede kendskab til byggebranchen og erfaring fra enten entreprenør eller rådgiver. Med din vindermentalitet har du bevist, at du går langt for at nå i mål og du er ikke bleg for at bede om hjælp på din vej derhen. Du har allerede arbejdet med programmer så som InDesign og forstår de grundlæggende forskelle på eks. renovering kontra nybyg eller totalentreprise kontra hovedentreprise. Det kan være, at du kommer fra byggepladsen og drømmer om at gøre en forskel i de indledende faser i en tilbudsafdeling? Eller at du savner at mærke indflydelse i dit arbejdsliv og direkte se, hvordan dine indsatser

gør forskellen for en hel forretning? Alfa og omega er, at du er knivskarp på skrift og teamplayer af natur for at lykkes i rollen som tilbudskoordinator.

**Klar på at blive en afgørende brik i tilbudsgivningen?**

Så er vi mere end klar til at udfolde muligheden for dig. Mind group A/S bistår ELINDCO i rekrutteringsprocessen fra start til slut, hvorfor alle henvendelser bedes rettet hertil. Giv gerne et kald til konsulent Mette Andreassen på 78796613 eller konsulent Liv Magnussen på 78796607 for at høre meget mere om udviklingsplanen og mulighederne på den helt lange bane.

Ved upload af CV og ansøgning vil vi langt hellere læse om dine resultater i karrieren frem for en lang kompetenceliste. Send derfor gerne 2-3 konkrete eksempler på resultater, du er ekstraordinært stolt over at have opnået. Vi glæder os til at høre fra dig!